

Verse hoogwaardige producten die snel, duurzaam en met aandacht worden verwerkt tot bijzondere bloem- en plantconcepten die in topconditie aan onze klanten worden geleverd, dat is Flower Unlimited!

Wij zijn een jong, ambitieus bedrijf in de Europese bloemen- en plantenbranche. Collegialiteit is bij ons net zo belangrijk als customer focus; samen ontwikkelen wij onze ideeën tot creatieve boeketten en plantconcepten en houden we onze klanten tevreden.

Wij werken hiervoor samen met professionele (internationale) leveranciers die met vakmanschap duurzame hoogwaardige versproducten telen.

Door deze efficiënt te verwerken weten wij mooie bloemen, planten en verpakkingsmaterialen te transformeren in bijzondere betaalbare producten.

Voor onze afdeling Verkoop zijn wij op zoek naar een:

Accountmanager (fulltime)

Functieomschrijving:

Als Accountmanager ben je primair aanspreekpunt voor onze Duitse klanten. Met jouw commerciële drive neem je initiatieven en werk je aan een duurzame en transparante relatie met de klant. Hiernaast zorg je ervoor dat je met jouw kennis van product en markt de verkopen richting de klant weet uit te bouwen. Bij de uitvoering van je werkzaamheden krijg je ondersteuning van het sales backoffice team.

Functie eisen:

- Een HBO werk- en denkniveau;
- Affiniteit met de bloemenbranche;
- Minimaal 2 jaar commerciële werkervaring;
- Procesmatig sterk onderlegd;
- Een goede beheersing van de Duitse taal in woord en geschrift;
- Je werkt nauwkeurig, neemt initiatief, bent zelfstandig en stressbestendig

Naast bovenstaande punten ben je een servicegerichte teamspeler die onderdeel wilt uitmaken van ons enthousiaste team!

Dit krijg je ervoor terug:

- Een marktconform salaris;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Een uitdagende functie met ruime ontplooiingsmogelijkheden;
- Een dynamische werkomgeving;
- Een actieve personeelsvereniging en een maandelijkse vrijdagmiddagborrel.